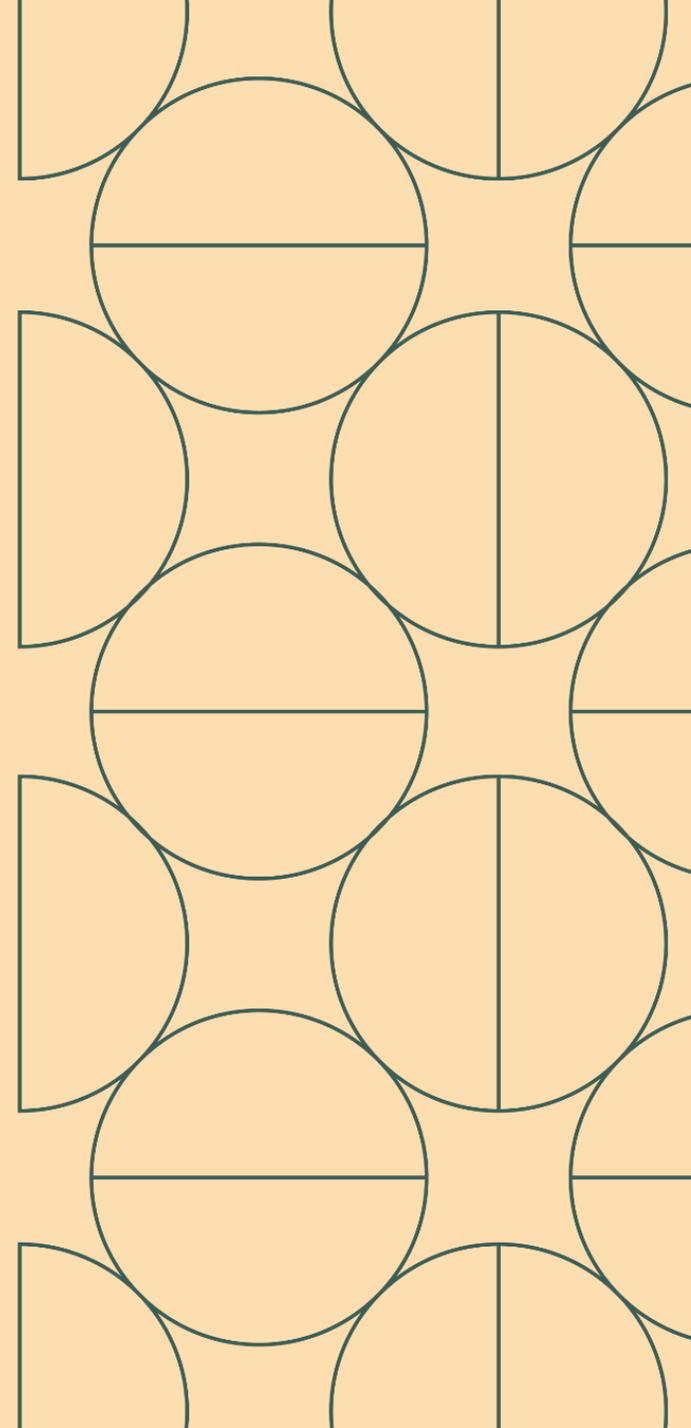




FINTECH&BANKING

**Финтех и аутсорсинг –
путь навстречу друг
другу и реализация
ИННОВАЦИЙ**





Светлана Сергеева

- Руководитель отдела продаж компании SmartexSoft
- 5 лет работы в банковской сфере
- Более 25 лет в IT-сфере

Экспертиза компании СмартексСофт

- 15 лет экспертизы в области заказной разработки
- Реализация международных проектов
- 4 года на российском рынке
- Высоко квалифицированный штат разработчиков
- 70% клиентов в домене Финтех

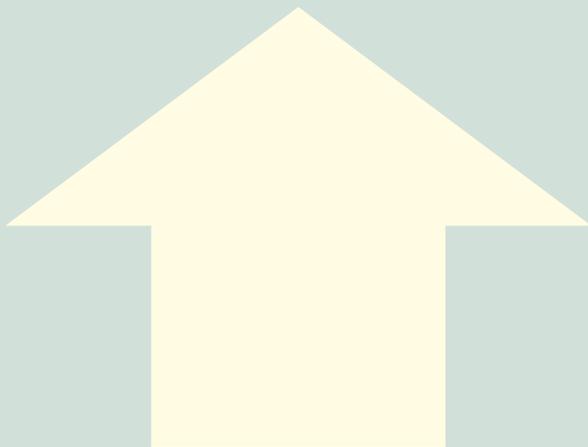


Наша миссия

- Показать как IT-аутсорсинг может помочь в реальных финансовых проектах, например решить вопрос с дефицитом квалифицированных кадров
- Доказать, что IT-аутсорсинг – это безопасно и качественно
- Рассказать, про реальные модели взаимодействия финансовых компаний и аутсорсеров
- Показать, как мы перенесли западную модель ведения бизнеса на российский рынок

В 2024 году российский рынок IT-аутсорсинга вырос на 22%, достигнув объема в 262 млрд рублей. Одним из ключевых драйверов этого роста стало активное внедрение финтех-решений, таких как цифровые платежи, блокчейн и искусственный интеллект, которые требуют специализированных IT-услуг.

Задачи банков, финтех-компаний, ритейла и других компаний B2C

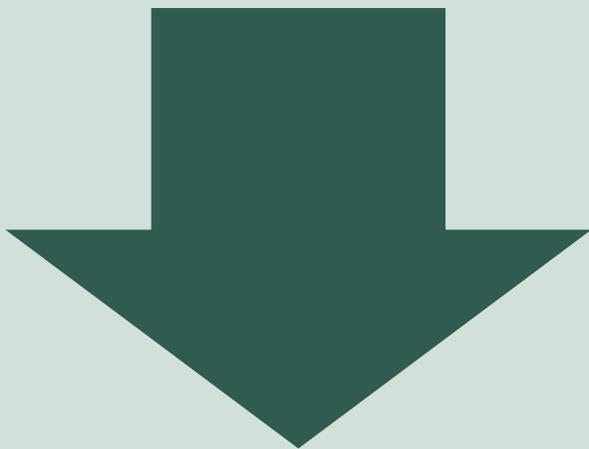


Увеличение прибыли, объёма клиентов и операций

Выпуск новых уникальных продуктов

Интеграция в общую финансовую модель расчетов внутри и вне компании

Продвижение бренда, новых услуг и товаров



Снижение издержек и операционных расходов

Внедрение эффективных моделей управления и внутренняя цифровая трансформация процессов управления, принятия решений, операционной обработки

Проблемы банков, финтех-компаний, ритейла и других компаний B2C

Регуляторные барьеры

Санкции

Конкуренция

Требования к безопасности

Высокие операционные расходы

Дефицит специалистов

Как представляют IT-аутсорсинг



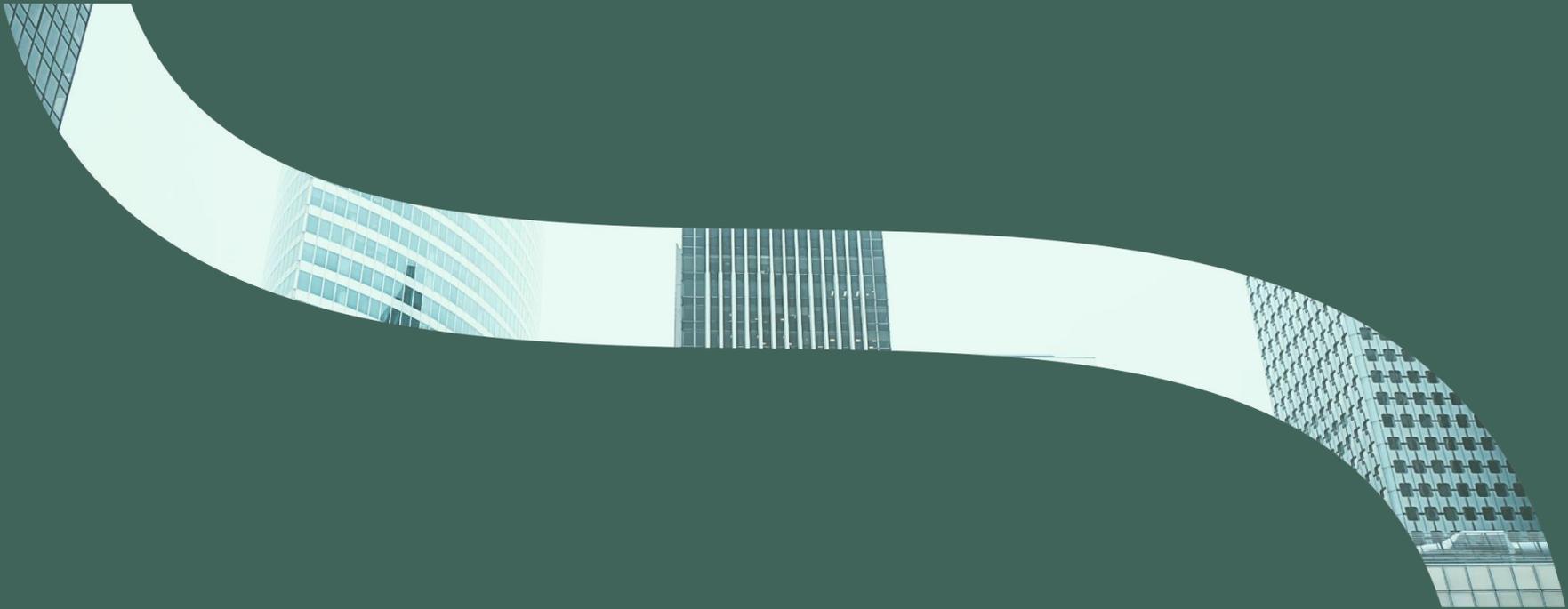
IT-аутсорсинг как бизнес

Задачи

1. **Получение прибыли** через качественные услуги и рост клиентской базы.
2. **Качественное выполнение услуг** (сверхвыживаемость).
3. **Понимание рынка**, тенденций и готовность решать задачи заказчиков на всех этапах: от проектирования до поддержки.
4. **Продвижение собственного бренда**.

Проблемы

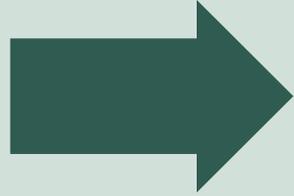
1. **Конкуренция**, демпинг со стороны компаний, которые экономят на обучении и социальных пакетах.
2. **Сложность демонстрации ценности**, услуга "неосязаема", заказчики не всегда понимают, как разработчик решит их задачи.
3. **Конфиденциальность**, клиенты запрещают показывать свои проекты.
4. **Долгий цикл продаж**, в B2B решения принимаются месяцами.



Какие стереотипы мешают
компания обратиться за IT-
аутсорсингом?

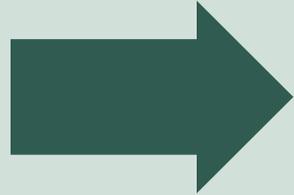
Стоп-факторы

**Программисты
не разбираются
в моей сфере**



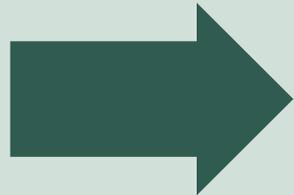
Команда адаптируются быстро, потому что имеет опыт в очень многих сферах

**Сложности
интеграции**



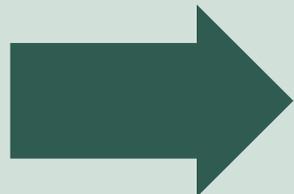
Начните с «тест-драйва» на мелких задачах

Дорого



Запросите оценку своего проекта и сравните с текущими затратами

**Небезопасно
и ненадежно**



Четкий договор, проверка поставщика, ответственность на аутсорсере

Модели сотрудничества

Мы берем на себя развитие новых функций и продуктов. Заказчик поддерживает core-систему сам.

Мы проводим рефакторинг системы, переносим на новые технологии, устраняем технический долг. После заказчик берет эту систему в поддержку.

Мы предоставляем специалистов на время пиковых нагрузок или под конкретные задачи.

Мы берем на себя все IT-направление. Заказчик занимается стратегией, маркетингом, продажами, а мы отвечаем за техническую реализацию.

Дополнительные преимущества аутсорсинга

Архитектура разрабатываемого решения создается специально под ваши задачи без ограничений коробочного решения.

Можно оперативно менять требования к конечному решению.

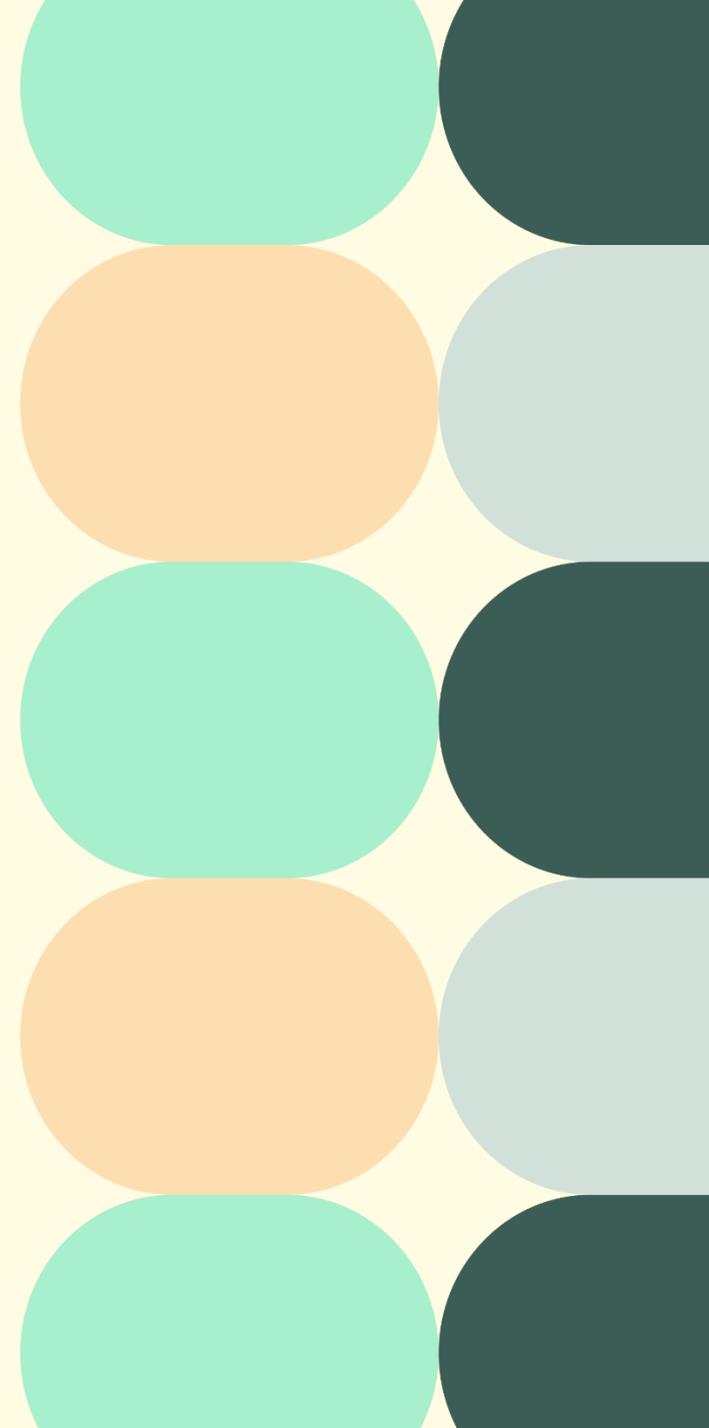
При необходимости работа может быть продолжена с другими разработчиками, тк у вас есть исходный код.

Компания-заказчик владеет всеми правами на интеллектуальную собственность, нет необходимости в покупке лицензий.

От ресурсов можно отказаться, если возникла необходимость заморозить или изменить объем проекта.

Мы не просто разработчики.

**Мы — партнёры, которые берут
на себя ответственность за
сроки, качество и результат.**



Оставьте заявку

Если вы хотите ускорить разработку, снизить затраты и сосредоточиться на бизнесе, давайте обсудим ваши задачи

**Свяжитесь
с нами**



+79104173409

svetlana.sergeeva@smartexsoft.ru

www.smartexsoft.ru